

КНИЖНАЯ ПОЛКА

Г.М. Вельяминов **«Международное экономическое право и процесс. Академический курс»**

*Ковалев А.А.**

Феномен международного торгового (экономического) права возник во второй половине XX века почти одновременно и довольно независимо как на Западе (С. Жамен, Л. Лакур, М. Вуйи, П. Рейтер, Г. Шварценбергер, П. Верлорен Ван Темаат и др.), так и в нашей стране. Первым монографическим отечественным исследованием, в котором обосновывалось понятие международного торгового права, стала книга Г.М. Вельяминова «Правовое урегулирование международной торговли» (1972 г.). Новая крупная научная работа известного российского юриста-международника Г.М. Вельяминова «Международное экономическое право и процесс. Академический курс», вышедшая в 2004 г., – плод многолетних трудов автора в этой области. Она представляет собой первое, включая и зарубежные научные аналоги, полное систематизированное и всеохватывающее изложение не только международного экономического права (МЭП), но и впервые выдвигаемого автором понятия международного экономического процессуального права.

Представленный курс по основным идеям, направленности и содержанию носит самостоятельный характер, является авторским.

Рецензируемый курс представляет собой исследование основных подотраслей международного экономического права, в частности международного торгового права (регулирование торговли товарами,

* Ковалев Александр Антонович – д.ю.н., профессор, заведующий кафедрой международного права Дипломатической академии МИД России.

услугами, гармонизация и унификация торгового права и др.), международного имущественного права (международно-правовой режим государственной и межгосударственной собственности, международно-правовые аспекты режима транснациональных корпораций (ТНК), вопросы интеллектуальной собственности, международное налоговое право, международное инвестиционное право и др.).

Работа построена на интересных юридических документах и фактических материалах. Можно с уверенностью сказать, что Г.М. Вельяминов впервые ввел в научный оборот ряд правовых документов, не известных широкому российскому читателю. К таким документам, в частности, относятся Конвенция по борьбе с подкупом иностранных должностных лиц при совершении международных деловых операций, разработанная в рамках ОЭСР и подписанная в 1997 г., резолюция Генеральной Ассамблеи ООН «О мерах против коррупции, практикуемой транснациональными корпорациями и другими корпорациями, их посредниками и причастными к делу сторонами», принятая на ее XXX сессии, и др. Но автор не ограничивается их воспроизведением, хотя уже одно это заслуживало бы поощрения. Он исследует их содержание в связи с разрабатываемым в рамках ООН с 1974 г. Кодексом поведения транснациональных корпораций. При этом автор стремится раскрыть суть разногласий по вопросу принятия этого Кодекса между промышленно развитыми и развивающимися странами, преследующих различные цели, связанные с Кодексом. Интересным в этой связи представляется и подход автора к рассмотрению так называемых финансово-промышленных групп (ФПГ), создаваемых в СНГ, их правовой базы в сравнении с ТНК. Сопоставляя правовой статус и деятельность западных ТНК с ФПГ, созданными в СНГ, автор показывает их различия, которые очевидно необходимо учитывать государствам – участникам СНГ при создании таких финансово-промышленных групп.

Следует признать в высшей степени положительным то, что в исследовании проблем международного экономического права автор исходит из основных положений общей теории права, которые успешно им применяются при рассмотрении вопросов создания и структуры международного экономического права, его субъектов, источников и специальных принципов.

Несомненным достоинством рецензируемого издания является и то, что в нем большое внимание уделяется рассмотрению вопросов нару-

шений и ограничений международных торгово-экономических отношений, в частности вопросам достаточно распространенной недобросовестной и противоправной коммерческой практики. Как справедливо отмечает автор, борьба со всеми недобросовестными, вплоть до преступных, отклонениями от здоровой конкуренции на международно-правовом уровне ведется недостаточно. Имеющиеся на этот счет резолюции Генеральной Ассамблеи, как известно, не имеют юридически обязательной силы.

Рассматривая государство в качестве субъекта международного экономического права, Г.М. Вельяминов рассматривает институт иммунитета государства как выражение национального суверенитета, а также юрисдикционный иммунитет, иммунитет от предварительного обеспечения иска и иммунитет от принудительного исполнения судебного (арбитражного) решения, универсально применимые в международных отношениях государств. Все эти вопросы имеют исключительно важное значение для российских юридических лиц и судебных органов, неоднократно сталкивающихся с ними на практике.

Значительный вклад в развитие теории международного экономического права вносит глубокое исследование автором особенностей структуры таких многосторонних международных торгово-экономических договоров, как учредительные документы межправительственных организаций, конвенции в сфере международного частного права, договоры и конвенции международного процессуального права, модельные соглашения, рамочные договоры общеполитического значения и др. Рассматривая достаточно сложные и мало освещенные в литературе проблемы, связанные с международными торгово-экономическими вопросами, автор не ограничивается лишь теорией, но стремится как бы «примерить» свои выводы к конкретным примерам из практики современных международных экономических отношений.

Хотя книга предлагается в виде учебника, следует сразу же сказать, что в этом своем качестве она далеко опережает существующий в нашей образовательной системе стандарт. Такого диапазона учебники международного экономического права отвечают уровню правового образования в западных и иных странах, где – особенно в связи с участием во Всемирной торговой организации (ВТО) – международное экономическое право давно вошло в плоть и кровь, где это право рассматривается (например, Д. Карро, П. Жюйар) в качестве правовой системы, равнозначной «общему» международному публичному

праву и где в программах университетских курсов для международного экономического права выделяется до 80-100 аудиторных часов.

К великому сожалению, в российских программах высшего юридического образования курс международного экономического права прозябает на положении факультативного (с 16-28 аудиторными часами), а в большинстве случаев и вовсе реально отсутствует.

В нашей научной литературе и публицистике нередко можно встретить суждения о неготовности России к вступлению в ВТО. Действительно, в чем мы тотально не готовы к ВТО – это в кадровом отношении. Правовая система ГАТТ/ВТО исключительно сложна, и специалистов, более-менее во всеоружии способных к работе в условиях этой системы, у нас буквально можно пересчитать по пальцам. Учитывая политическую и в значительной мере практическую готовность России к вступлению в ВТО, настоятельно требуется кардинальный пересмотр подготовки выпускников высшей школы – юристов и экономистов – под углом зрения необходимости работы в совершенно новых для нас внешнеторговых и внешнеэкономических условиях. В связи с этим является весьма своевременным выход рецензируемой книги, которая представляет собой комплексное исследование вопросов международного экономического правопорядка, системы правовых норм, регулирующих отношения между субъектами международных экономических отношений.

Курс Г.М. Вельяминова рассчитан именно на серьезную подготовку российских специалистов для новых отношений, связанных с участием России в ВТО. Книга Г.М. Вельяминова не только обеспечивает овладение знаниями существующего правонормативного материала и может служить своего рода справочным руководством в области международных торгово-экономических правовых отношений, но и зиждется на прочных теоретических основах. Автор предлагает выверенную, оригинальную и стройную структуру курса международного экономического права и процесса.

В общей части курса, кроме традиционных разделов о генезисе и понятии МЭП, о его субъектах и источниках, большое внимание уделяется философии МЭП, понимаемого как правовое выражение взаимосогласованных торгово-политических интересов отдельных государств в условиях неолиберализма и глобализма.

Интересной является оригинальная трактовка автором политики торговой либерализации, обращенной не на либерализацию внутрен-

них условий импорта в собственной стране, но на либерализацию торгово-политических условий в других странах, – так называемая автором «экстравертная либерализация», равная по своей сути «экстравертному протекционизму», т.е. обеспечению лучших, «протекционируемых» условий в других странах для ввоза туда собственных товаров и услуг.

Современная глобализация, анализу которой автор уделяет большое внимание, трактуется им как объективный процесс традиционного всестороннего экспансионизма, но в новых условиях научно-технической, коммуникационной революции и крушения колониальной и «советско»-социалистической систем. При этом современный неоглобализационный процесс рассматривается автором как управляемый – прежде всего геостратегической политикой США – экспансионистский процесс экстравертной торгово-финансовой избирательной (торгово-финансовой) либерализации в русле построения глобально-го «Pax Americana».

Под этим углом зрения автор трактует в своей книге многие протекающие в мире торгово-экономические процессы, акцентируя внимание, в частности, на негативных для России аспектах этих процессов и обнажая торгово-политическую подоплеку таких правовых акций, когда за внешне «равными», «недискриминационными» подходами скрываются фактически своекорыстные интересы сильнейших игроков на мировой внешнеэкономической арене.

Автор отмечает также противоречивость протекающих в мировой экономике процессов глобализации и регионализации, раскрывая при этом протекционистские элементы и тенденции в деятельности интеграционных региональных учреждений. Все это отражается и на международно-правовом регулировании соответствующих процессов как в рамках ВТО, так и в Евросоюзе, НАФТА и т.д.

Особенную часть курса МЭП автор разделяет на три основных раздела: организационно-правовые основы международного торгово-экономического сотрудничества; международное торговое право и международное имущественное право.

В рамках международного торгового права отдельные главы курса посвящены: торговле товарами; торговле услугами; валютно-финансовому обеспечению международного торгового оборота; международно-правовому обеспечению частно-правовых торговых отношений; недобросовестной конкуренции и иным злоупотреблениям в между-

народной торговле, в том числе противоправным действиям на государственном уровне. Особое внимание уделено при этом правовому регулированию международной торговли в рамках ВТО (включая ГАТТ, ГАТС, ТРИПС и другие соглашения системы ВТО), причем в свете интересов России.

Понятие международного имущественного права как права, обеспечивающего международно-правовую защиту имущественных интересов и государств, и частных лиц, вводится автором в научный оборот впервые и теоретически квалифицированно и убедительно обосновывается. Особые имущественные международные отношения рассматриваются в главах: о международно-правовой защите государственного имущества, а также общепланетарного достояния, включая «общее наследие человечества»; о международно-правовой защите интеллектуальной собственности; о защите и поощрении иностранных инвестиций; о режиме транснациональных корпораций и, наконец, о международном налоговом праве.

Новацией в науке международного права является и выдвижение автором понятия международного **экономического процессуального права** (процесса). При этом автор разделяет и отдельно излагает международно-правовое урегулирование межгосударственных экономических споров и международно-правовое обеспечение урегулирования частноправовых споров. Этим вопросам посвящены две заключительные главы курса.

Автор справедливо отмечает исключительную политизацию современных международных торгово-экономических отношений, фрагментарность и неполноту их правового регулирования, новацию и самобытность самого феномена международного экономического права, и тем более международного экономического процессуального права. В этих условиях благодаря обобщению, сведению воедино и классификации всего конгломерата вопросов нормативно-правового урегулирования международных торгово-экономических отношений рецензируемая книга профессора Г.М. Вельяминова представляет собой масштабное, выходящее за рамки российской науки исследование не только учебного, но и теоретического значения.

Работа, на наш взгляд, может широко использоваться в качестве исчерпывающего учебного и практического пособия, а также и как оригинальное научно-теоретическое исследование. Представляется полезным и перевод курса на английский и другие языки в целях ознакомле-

ния с российской, к сожалению, малоизвестной за рубежом научной доктриной и трактовками общемирового значения правовых торгово-экономических проблем.