

# Право и бизнес

## ИНОСТРАННЫЕ ЮРИДИЧЕСКИЕ ЛИЦА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Н.А. Шебанова \*

Перестраивающаяся промышленность и финансовая система Российской Федерации способны принять иностранные инвестиции практически в неограниченном количестве. Предпринимательские круги зарубежных государств также заинтересованы в долгосрочной деятельности в нашей стране с получением высокой прибыли на вложенный капитал. Осуществляя такую деятельность, иностранный инвестор обязан выполнить ряд условий, предусмотренных законодательством России. В число этих условий, установленных соответствующим национальным законом, входят выбор организационно-правовой формы, осуществление процедуры регистрации, соблюдение требований налогового законодательства и др.

Максимально полное использование возможностей внутреннего рынка становится в том случае, когда на иностранного инвестора распространяется национальный режим, то есть он официально уравнивается в правах и обязанностях, а значит, и в хозяйственных начинаниях с местными предпринимателями. Для иностранного инвестора это означает, что выбранная им организационно-правовая форма деятельности признается национальным юридическим лицом принимающего государства. Иностранцем же остается только вложенный капитал. Сохраняя экономические связи со своим учредителем, предприятие становится юридически автономным и в соответствии с международной доктриной и практикой не вправе обращаться за защитой, в том числе и дипломатической, к государствам, лица которых осуществили капиталовложения.

Осуществление хозяйственной деятельности в национальном режиме имеет для иностранного предпринимателя неоспоримые преимущества, однако выбор такой формы деятельности не всегда оказывается оптимальным.

---

\* Кандидат юридических наук, научный сотрудник Института государства и права РАН.

Иностранный инвестор стремится закрепиться на российском рынке, но при этом нередко опасается осуществлять крупные капиталовложения, выжидая стабилизации политической и экономической ситуации в стране. Поэтому для него предпочтительнее оказывается узкоспециализированная форма деятельности, позволяющая без особого риска изучить особенности российского рынка и условия предпринимательства, то есть осуществление хозяйственной деятельности в форме предприятия, не наделенного правами юридического лица, с ограниченным кругом обязанностей.

Российское гражданское законодательство предусматривает две организационно-правовые формы деятельности предприятий, не наделенных правами юридического лица: представительства и филиалы. Статья 24 Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик 1991 года, действующих в настоящее время, дает их определения. Так, *филиалом* является обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения и осуществляющее все или часть его функций. *Представительством* является обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения и осуществляющее защиту и представительство интересов юридического лица, совершающее от его имени сделки и иные правовые действия. Ограничение самостоятельности этих подразделений проявляется в том, что они обладают лишь тем имуществом, которым наделило их создающее юридическое лицо, а объем их правоспособности определен положением, утвержденным этим же юридическим лицом.

Согласно доктрине, принципиальное отличие филиала от представительства заключается в том, что филиал осуществляет все или часть тех хозяйственно-оперативных функций, которые составляют содержание деятельности самого юридического лица, от имени которого руководитель филиала совершает сделки и иные юридические действия. Представительство же, как об этом свидетельствует сам термин, создается для защиты интересов и обеспечения хозяйственно-оперативной деятельности юридического лица<sup>1</sup>.

Определения филиала и представительства, содержащиеся в гражданском законодательстве, в равной степени относятся к филиалам и представительствам, учрежденным как российскими, так и иностранными предприятиями, то есть различия между подразделениями национального и иностранного юридического лица не отмечены.

Иностранное предприятие обладает правом образовывать филиалы и представительства на территории Российской Федерации согласно закону "О предприятиях и предпринимательской деятельности" 1991 года (ст. 14). Однако так же, как и в Основах гражданско-

го законодательства, различия между филиалами и представительствами иностранных и отечественных предприятий в нем не проводятся. И лишь в законе "Об иностранных инвестициях в РСФСР" устанавливается, что "на территории РСФСР могут создаваться и действовать... филиалы иностранных юридических лиц" (ст. 12). Такая организационно-правовая форма деятельности, как представительство иностранных юридических лиц, законом "Об иностранных инвестициях в РСФСР" прямо не предусмотрена. Тем не менее на территории России учреждаются как филиалы, так и представительства иностранных юридических лиц, а их деятельность подлежит контролю со стороны налоговых органов.

По этой причине законодатель посчитал все же целесообразным включить определение представительства иностранного юридического лица в закон "О налоге на прибыль предприятий и организаций" (1991 г.). Статья 1 этого закона определяет плательщиков налога, включая в их число и иностранных юридических лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность в Российской Федерации через *постоянное представительство*. Тем самым закон вводит новый термин ограниченного применения, устанавливая, что под "*постоянным представительством иностранного юридического лица для целей налогообложения*" понимаются бюро, контора, агентство, любое другое место осуществления деятельности, связанное с разработкой природных ресурсов, проведением предусмотренных контрактами работ по строительству, установке, монтажу, сборке, наладке, обслуживанию оборудования, оказанием услуг, проведением других работ, а также организации и граждане, уполномоченные иностранными юридическими лицами осуществлять представительские функции в Российской Федерации".

Филиалы иностранных юридических лиц в законе "О налоге на прибыль предприятий и организаций" не названы в качестве плательщиков налогов. Представляется возможным для целей налогообложения приравнять их к филиалам и другим аналогичным подразделениям предприятий и организаций, имеющим отдельные балансы и расчетный счет.

Однако приведенные статьи не исчерпывают весь перечень принятых в нашей стране определений подразделений иностранного юридического лица. Как известно, частью внутреннего законодательства являются действующие международные договоры, в нашем случае – двусторонние соглашения между странами об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, в которых даны дефиниции постоянного представительства иностранного юридического лица.

Анализ термина "представительство иностранного юридического

лица" можно провести на примере любого такого соглашения, поскольку они однотипны. Так, в статье 1 Соглашения между Правительством Союза Советских Социалистических Республик и Правительством Королевства Бельгия об избежании двойного налогообложения доходов и имущества (1987 г.)<sup>2</sup> устанавливается, что «выражение "постоянное представительство" означает любое постоянное место, через которое лицо с постоянным местопребыванием в одном Договариваемом Государстве осуществляет полностью или частично деятельность иную, чем деятельность по найму, в другом Договариваемом Государстве»<sup>3</sup>. При этом если иностранное юридическое лицо осуществляет строительные или монтажные работы в определенном месте, то эта деятельность будет рассматриваться как осуществляемая через постоянное представительство только в том случае, если продолжительность таких работ превысит 24 месяца.

В соответствии с соглашением постоянно находящееся в одном из договаривающихся государств иностранное юридическое лицо не будет рассматриваться в качестве представительства, если по роду своей деятельности оно осуществляет следующие операции: 1) закупает для себя товары; 2) использует сооружения для целей хранения, демонстрации или доставки принадлежащих ему товаров; 3) складировать принадлежащие ему товары или предоставляет возможность складирования этих товаров другому лицу для целей хранения, демонстрации или поставки; 4) складировать имущество или материалы, предназначенные для строительства или монтажа, либо товары, принадлежащие ему и предназначенные для переработки другим лицом, или предоставляет другому лицу возможность складирования этого имущества, материалов или товаров; 5) демонстрирует на торговой ярмарке или представляет на выставке принадлежащие ему товары, которые оно продает по окончании этой ярмарки и выставки; 6) заключает сделки через посредство агента или другого представителя, действующего в силу полномочия и для которого такая деятельность не составляет обычной профессиональной деятельности; 7) использует сооружения в целях рекламы, предоставления информации, научных исследований или любой другой деятельности, которая имеет подготовительный или вспомогательный характер по отношению к его основной деятельности.

Приведенный обширный перечень не исчерпывает всех исключений из понятия "постоянное представительство", содержащихся в соглашении. Не считается постоянным представительством также постоянное место, используемое только в целях облегчения заключения контрактов или только для подписания контрактов, касающихся ссуд, поставки товаров или оказания технических услуг, даже если эти виды деятельности не имеют для лица с постоянным

местопребыванием в данном государстве подготовительного или вспомогательного характера. Как постоянное представительство не рассматривается и осуществление деятельности через брокера, комиссионера или любого другого агента с независимым статусом при условии, что этот брокер, комиссионер или другой агент действуют в обычных рамках своей деятельности. Не имеет статуса постоянного представительства лицо или подразделение с постоянным местопребыванием в одном из договаривающихся государств, которое контролирует/или контролируется лицом, имеющим постоянное местопребывание или осуществляющим деятельность в другом государстве.

Следует иметь в виду, что в силу статьи 170 Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик, если международные договоры СССР устанавливают иные правила, чем те, что содержатся в советском гражданском законодательстве, применяются правила международного договора. Поэтому эти исключения действуют во внутреннем правопорядке и существенным образом ограничивают число подразделений иностранного юридического лица, имеющих на территории Российской Федерации и рассматривающихся в качестве представительств гражданским законодательством.

Из этого следует, что в российском гражданском законодательстве нет полного и всеобъемлющего определения иностранного постоянного представительства и иностранного филиала, и для определения статуса интересующего нас подразделения необходимо обратиться к международному соглашению об устранении двойного налогообложения с соответствующим государством, а в случае отсутствия такового — к закону "О налоге на прибыль предприятий и организаций". Статус иностранного филиала определяется аналогично российскому в соответствии с положениями статьи 24 Основ гражданского законодательства Союза ССР и республик.

Для осуществления хозяйственной деятельности на территории РФ иностранные юридические лица обязаны зарегистрировать свои подразделения в качестве постоянного представительства или же филиала и встать на учет в Государственной налоговой инспекции.

В отношении иностранных постоянных представительств в настоящее время действует "Положение о порядке открытия и деятельности в СССР представительств иностранных фирм, банков и организаций", утвержденное Постановлением Совета Министров СССР № 1074 от 30 ноября 1989 г. Согласно этому постановлению, инофирмы могут открывать представительства не иначе как с особого разрешения, выдаваемого в зависимости от характера деятельности инофирмы соответствующим министерством или ведомством, то есть аккредитующим органом. Разрешения на открытие представительства

выдаются тем инофирмам, в сотрудничестве с которыми заинтересованы отечественные организации. Как правило, это иностранные организации, широко известные у себя в стране и за рубежом и положительно зарекомендовавшие себя в качестве партнеров, осуществляющие промышленную кооперацию с нашими организациями, заключившие крупномасштабные коммерческие сделки или соглашения о научно-техническом сотрудничестве. Открытие иностранного представительства может быть предусмотрено межправительственным соглашением.

В положении содержится подробный перечень документов, которые необходимо представить наряду с заявлением об открытии представительства, и требований к их оформлению (обязательное нотариальное заверение, перевод на русский язык и пр.).

Согласно указанному положению, представительства открываются на срок до трех лет, однако этот срок может быть продлен в случае, если фирма заблаговременно обратится в аккредитующий орган, мотивируя просьбу тем, что цели открытия представительства выполнены не в полном объеме. В случае признания целесообразности такого продления аккредитующий орган дает на это согласие.

Постоянное представительство инофирмы выступает от имени и по поручению представляемой им фирмы и осуществляет свою деятельность в соответствии с российским законодательством. Это означает, что порядок заключения сделок, их выполнение, ответственность за неисполнение обязательств регулируются гражданским законодательством РФ.

Положением предусмотрен также порядок прекращения деятельности представительства. Основаниями могут служить: 1) истечение срока, на который выдано разрешение, и отсутствие просьбы инофирмы о продлении срока деятельности представительства; 2) ликвидация инофирмы, имеющей представительство в РФ; 3) прекращение действия межправительственного соглашения, на основе которого открыто представительство, если это прямо предусмотрено положением; 4) решение аккредитующего органа в случае нарушения представительством условий, на которых инофирме разрешены его открытие и деятельность, или нарушения российского законодательства; 5) решение самой инофирмы, открывшей представительство.

Таким является порядок создания, деятельности и ликвидации на территории РФ постоянного представительства инофирмы, установленный действующим (на наш взгляд, устаревшим) документом.

В отличие от этого, статус филиала иностранного юридического лица недостаточно ясен. Логично было бы предположить, что порядок открытия филиала должен быть специально установлен, поскольку

ку речь идет о хозяйственной деятельности иностранного юридического лица, которому предоставлен режим наиболее благоприятствуемой нации, как это оговорено в международных соглашениях и принято в практике стран, допускающих деятельность иностранных юридических лиц на своей территории.

Российское законодательство в этом вопросе имеет ряд особенностей: иностранный филиал, являясь предприятием с иностранными инвестициями, отождествлен с другими предприятиями с иностранными инвестициями, действующими на территории Российской Федерации на правах юридических лиц, поэтому он рассматривается в качестве российского субъекта права. Порядок создания, деятельности и ликвидации иностранных филиалов регулируется положениями закона "Об иностранных инвестициях в РСФСР" 1991 года.

В соответствии со статьей 13 порядок создания предприятия с иностранными инвестициями предусмотрен действующим на территории РФ законодательством о предприятиях и предпринимательской деятельности, хозяйственных обществах и товариществах с учетом дополнений, установленных настоящим законом. Это означает, что предприятия с иностранными инвестициями регистрируются в общем порядке, без подачи заявлений о разрешении на свое учреждение. Исключение сделано для предприятий, объем иностранных инвестиций в которых превышает 100 млн. руб. и которые должны регистрироваться с разрешения Совета Министров РФ (ст. 16). Филиалы иностранных юридических лиц представляют в регистрирующие органы документы, перечень которых установлен статьей 16, и в течение 21 дня с момента подачи заявления получают свидетельство установленного образца или отказ в регистрации (ст. 17). Причем отказ в регистрации может иметь место в случае нарушения действующего законодательства о порядке образования предприятия либо несоответствия необходимых для регистрации документов.

Отметим еще один факт: при несогласии с решением регистрирующих органов иностранное юридическое лицо может обжаловать отказ в регистрации своего филиала в судебном порядке (ст. 18). Возникает вопрос: почему же филиалы иностранных юридических лиц имеют столь широкий объем полномочий и законны ли они? Ответ на него должен быть... утвердительным, поскольку, согласно статье 6 этого закона, "правовой режим иностранных инвестиций, а также деятельность иностранных инвесторов по их осуществлению не могут быть менее благоприятными, чем режим для имущества, имущественных прав и инвестиционной деятельности юридических лиц и граждан РСФСР за изъятиями, предусмотренными настоящим законом". По существу, это означает предоставление подразделе-

нию иностранного юридического лица, действующему на территории РФ, национального режима.

Вышеизложенное позволяет сделать вывод о том, что на деятельность постоянного представительства и филиала как подразделений иностранного юридического лица не распространяется единый правовой режим, а порядок их создания, функционирования и ликвидации регулируется разными правовыми актами. На практике постоянное представительство рассматривается как орган иностранного юридического лица, филиал – как разновидность российского предприятия с иностранными инвестициями. К пользующемуся национальным режимом филиалу инофирмы не могут быть предъявлены особые требования в осуществлении его деятельности. Национальному предприятию не может быть отдано предпочтение в ущерб интересам иностранного филиала, хотя во всем мире иностранные предприятия (и российские предприятия за рубежом не являются исключением), которым предоставлен режим наиболее благоприятствуемой нации, не претендуют на уравнивание в правах с национальными предприятиями.

Зарегистрированные на территории РФ постоянные представительства и филиалы, равно как и все остальные предприятия, должны периодически отчитываться о своей финансовой деятельности и платить предусмотренные российским законодательством налоги. Однако и в этом вопросе нет достаточной ясности.

Основные принципы определения прибыли иностранных юридических лиц изложены в статье 3 закона РФ "О налоге на прибыль предприятий и организаций" 1991 года. В общих чертах они могут быть сведены к следующему:

1) налогообложению подлежит та часть прибыли иностранного юридического лица, которая получена в связи с деятельностью в Российской Федерации, за исключением внешнеэкономических операций, совершаемых исключительно от имени данного юридического лица, связанных с закупкой продукции (работ, услуг) в России, товарообменом, операциями по экспорту в Россию продукции (работ, услуг). При этом иностранное юридическое лицо должно стать собственником этой продукции до пересечения границы РФ. Данное правило не распространяется на прибыль, полученную от продажи продукции с принадлежащих иностранному юридическому лицу или арендуемых им складов;

2) если иностранным юридическим лицом не ведется отдельный учет прибыли, полученной в РФ через постоянное представительство, то сумма облагаемой налогом прибыли согласуется с налоговым органом, контролирующим его платежи в бюджет;

3) в случае, если рассчитать точную сумму полученной прибыли

не представляется возможным, налоговый орган вправе рассчитать ее на основании валового дохода или произведенных расходов, исходя из норм рентабельности в 25%.

В качестве подразделения иностранного юридического лица в законе "О налоге на прибыль предприятий и организаций" называется только постоянное представительство. Упоминание о филиале вообще отсутствует.

Более подробно интересующий нас порядок налогообложения урегулирован инструкцией Государственной налоговой службы "О налогообложении прибыли и доходов иностранных юридических лиц" № 20 от 14 мая 1993 г., хотя и она не дает ответа на все вопросы. Согласно пункту 1 этого документа, "плательщиками налога на прибыль являются компании, фирмы, любые другие организации (в том числе товарищества), образованные в соответствии с законодательством иностранных государств (далее именуемые иностранными юридическими лицами), которые осуществляют предпринимательскую деятельность на территории Российской Федерации, континентальном шельфе и в экономической зоне Российской Федерации через постоянные представительства.

Иностранные юридические лица, получающие доход, не связанный с деятельностью в России через постоянное представительство, являются плательщиками налога только с дохода, получаемого из источников в Российской Федерации".

Филиалы иностранных юридических лиц в инструкции прямо не поименованы, поэтому неясно, следует ли их относить к иным иностранным юридическим лицам и применять к ним порядок налогообложения, установленный инструкцией. Трудно также ответить утвердительно на вопрос, правомерно ли применение к ним общего российского налогового законодательства.

Более того, само понятие постоянного представительства, содержащееся в инструкции, отличается от закрепленного в законе "О налоге на прибыль предприятий и организаций". Пункт 6 инструкции гласит: "Под постоянным представительством иностранного юридического лица в Российской Федерации для целей налогообложения понимаются бюро, контора, агентство, любое другое постоянное место регулярного осуществления деятельности (связанное с представлением своих интересов или интересов других юридических лиц, а также разработкой природных ресурсов, проведением предусмотренных контрактами работ по строительству, установке, монтажу, сборке, наладке, обслуживанию оборудования, эксплуатацией игровых автоматов и осуществлением иных видов деятельности) по извлечению дохода на территории Российской Федерации или за границей, а также любые организации и физические лица, уполномоченные

иностранными юридическими лицами осуществлять представительские функции в Российской Федерации, за исключением случаев, указанных в п. 9 настоящей инструкции". Согласно этому же пункту, постоянное представительство не считается образованным, если иностранное юридическое лицо осуществляет деятельность через посредническую организацию, а не самостоятельно.

Все эти разночтения, содержащиеся в различных актах, приводят к тому, что многие представительства иностранных юридических лиц себя таковыми не считают, поэтому в налоговой инспекции не регистрируются и налогов не платят. Более того, используя обширный перечень исключений из понятия "постоянное представительство", содержащийся в международных соглашениях, можно таким образом определить деятельность своего подразделения на территории РФ, что оно не подпадает под определение постоянного представительства, а тем самым не будет обязано вносить налоги в российский бюджет. Особенно остро эта проблема встала в отношении представительств иностранных коммерческих банков, число которых в нашей стране неуклонно увеличивается.

В сложившейся ситуации, как нам представляется, требуется новое регулирование деятельности подразделений иностранного юридического лица на территории РФ.

Необходимо отметить, что с аналогичной проблемой столкнулись и бывшие союзные республики, которые в последнее время приняли ряд законодательных актов, в той или иной степени отразивших стремление правительств этих республик урегулировать деятельность иностранных представительств и филиалов. Так, например, Закон Эстонской Республики об иностранных инвестициях от 11 сентября 1991 г. установил, что "юридические лица иностранных государств и международные организации могут учреждать в Эстонской Республике свои филиалы в качестве юридических лиц, которые, согласно настоящему закону, являются предприятиями с иностранным капиталом" (п. 1 ст. 8). Тем самым филиалы иностранных компаний рассматриваются в Эстонии в качестве самостоятельных, независимых субъектов права, подчиненных исключительно эстонской юрисдикции. Что касается учреждения представительств, то порядок их открытия и деятельности (согласно п. 2 ст. 8 закона) регулируется отдельным постановлением. Латвийская Республика предоставила иностранным предприятиям право создавать на территории Латвии филиалы путем учреждения обществ с ограниченной ответственностью или акционерных обществ, то есть, как и в Эстонии, под филиалами подразумеваются зарегистрированные на территории Латвии, а потому подпадающие под действие национальной юрисдикции юридические лица (ст. 2 закона "Об иностранных инвестициях" от

5 ноября 1991 г.). Порядок открытия представительств, которые юридическими лицами не являются, также определен отдельным актом. В Туркменистане 10 февраля 1992 г. было принято "Положение о порядке открытия и деятельности в Туркменистане представительств иностранных фирм, организаций, их отделений (филиалов)", аналогичное "Положению о порядке открытия и деятельности в СССР представительств иностранных фирм, банков и организаций" от 30 ноября 1989 г. № 1074 (с незначительными изменениями). Ни одно из этих подразделений не получило статуса юридического лица. Порядок открытия филиалов и представительств коммерческих банков на Украине определен в настоящее время "Временным положением о порядке создания, регистрации коммерческих банков и осуществления контроля за их деятельностью" от 17 июля 1992 г. Согласно этому положению, ни филиал, ни представительство не являются юридическим лицом и открываются в строго разрешительном порядке.

Изменения, которые необходимо внести в российское законодательство с учетом опыта других государств, должны, по нашему мнению, заключаться в следующем:

1. Необходимо четко, без разночтений с действующими международными соглашениями, определить те организационно-правовые формы, которые не обладают правами юридических лиц и которые могут учреждаться субъектами иностранного права для осуществления хозяйственной деятельности на территории РФ. Причем целесообразно ограничиться одной формой, а именно представительством, исключив понятие филиала иностранного юридического лица.

В российском законодательстве под филиалом традиционно понимается подразделение предприятия без прав юридического лица. Понятие же филиала в законодательстве некоторых зарубежных стран иное – это самостоятельное предприятие, учрежденное материнской компанией в целях расширения сферы производственной деятельности. В нашем законодательстве подобные подразделения названы дочерними предприятиями<sup>4</sup>. Поэтому замена понятия "филиал иностранного юридического лица" понятием "дочернее предприятие" в законе "Об иностранных инвестициях" снимет проблему произвольного толкования статуса этого подразделения, а следовательно, и проблему контроля за его деятельностью и порядка налогообложения этой деятельности. Вместе с тем интересы иностранных предпринимателей также не будут ущемлены: дочернее предприятие, учрежденное иностранным юридическим лицом на территории РФ, будет нормальным самостоятельным участником хозяйственного оборота, пользующимся на законном основании национальным режимом и не страдающим от бремени платежей, число которых произвольно определяется налоговой инспекцией.

2. Порядок открытия иностранного представительства и условия его деятельности должны быть четко определены в законодательном порядке, то есть действующее до сих пор законодательство Союза ССР должно быть заменено новым, отвечающим потребностям настоящего времени. Во вновь принимаемых актах необходимо учесть положения новейшего российского законодательства, что позволит избежать различных толкований и проблем в осуществлении контроля за деятельностью иностранных юридических лиц на территории Российской Федерации.

---

<sup>1</sup> См. Комментарий к ГК РСФСР/Под ред. Е.А. Флейшиц и О.С. Йоффе. — М., 1970. — С. 57 и сл.

<sup>2</sup> Ратифицировано 18 апреля 1989 г.

<sup>3</sup> Ведомости СНД СССР и ВС. — 27 февраля 1991 г. — № 9. — Ст. 208. (В настоящее время ратифицированные СССР международные договоры в силу правонаследия действуют на территории РФ.)

<sup>4</sup> См. раздел XXI Постановления Совета Министров РСФСР от 25 декабря 1990 г., № 601.

## **К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ В РОССИИ**

**А.А. Кислицын \***

Речь пойдет о представительствах иностранных фирм, банков и организаций, ведущих коммерческую деятельность. С самого начала важно отметить, что, согласно новой Конституции РФ, внешне-экономическая деятельность (а значит, и регулирование порядка открытия и деятельности представительств) находится исключительно в ведении федеральных органов. Растущая деловая активность иностранных фирм требует открытия таких представительств, и практика уже сложилась, несмотря на пробелы законодательства в этой сфере.

Центр деловой активности в Российской Федерации — это, безусловно, Москва, и мы попытаемся ответить на этот вопрос не теоретически, а используя специально собранный материал и практический опыт работы фирмы Московский Бизнес-Сервис Центр\*\*.

Проблемы начинаются уже с определения самого термина. Что такое представительство иностранного юридического лица (ИЮЛ)?

---

\* Адвокат Московского Бизнес-Сервис Центра.

\*\* Фирма не претендует на то, что ее мнение по настоящему вопросу единственно верное.