

Culmination and simultaneously final moment of scientists' and practitioners' efforts within the CIS is the conclusion the basic unified document – Agreements on the basic directions of cooperation of the Member States of the Commonwealth of Independent States in the field of consumer protection from January, 25, 2000 which purpose is creation of legal and organizational bases of cooperation of the Parties on realization of systematic policy in the sphere of the consumer protection directed to formation of equal conditions for citizens of the Member States of Commonwealth on protection of their interests from unfair activity of managing subjects.

In summary it is necessary to note, that within the CIS the level of uniform legislative fixation of general rules of consumer protection is not achieved yet: the uniform modeling law on protection of the consumers which could be implement in legislations of the Member States of the CIS is not concluded. As consequence of it there are also problems applications of law: process of an establishment the contents of the foreign law, even legislations of the countries of the CIS, causes known difficulties. In this connection, the perspective of litigation with use of the foreign law quite often induces the parties to refuse of dispute, to make a peace settlement of dispute, or to universal apply the law of the country of court.

Международно-правовые и внутригосударственные последствия вступления России во Всемирную торговую организацию

*Комендантов С.В.**

В настоящее время в науке ведется оживленная дискуссия относительно последствий вступления России во Всемирную торговую организацию. Представители различных наук указывают на позитивные и негативные аспекты присоединения России к ВТО¹. Не вдаваясь в дискуссию о социально-экономических последствиях участия России в ВТО, заметим, что юридические аспекты изучены гораздо слабее. Между тем данная проблема имеет два аспекта (международно-правовой и внутригосударственный).

При анализе международно-правовых последствий присоединения России к ВТО следует обращать внимание на следующие аспекты.

1. Российская Федерация может извлечь из членства в ВТО следующие преимущества общего характера.

1. В течение практически пятидесятилетнего срока страны-члены

* Комендантов Сергей Васильевич – к.ю.н., преподаватель Воронежского государственного университета, член Российской ассоциации международного права.

¹ Подробнее см.: Адно Ю.Л. Россия на пути в ВТО: отраслевой анализ. М., 2001; Бабкин Е.В. Россия и ВТО. М., 2002; Барсукова Н.В. Проблемы вступления России в ВТО // Безопасность бизнеса. 2005. № 1; Берденникова А.Е. Заинтересованность России во вступлении в ВТО. Позитивные и негативные аспекты // Вопросы вступления России в ВТО: предпосылки, возможности, последствия / Под ред. В.Б. Мантусова. М., 2003; Бурмистров В.Н. Внешняя торговля РФ. М., 2001; Васильев И. Россия и ВТО: проблемы и перспективы присоединения. М., 2002; Внешняя торговля России на рубеже веков / Под ред. С.И. Долгова. М., 2001; Григорян С.А. ВТО: правовые проблемы вступления России. Ростов-н-Д., 1998; Губарев В.И. Рецепция российским правом норм соглашений ВТО // Юрист. 2005. № 10; Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. М., 2003; Емшанов Ю. Быть или быть России в ВТО: Аналитический обзор основных аспектов вступления // Закон и право. 2001. № 11; Кувшинов В. ВТО и законодательство Российской Федерации // Закон. 1995. № 12; Ливенцев Н.Н., Лисоволик Я.Д. Актуальные проблемы присоединения России к ВТО. М., 2002; Очкасова И.В. Россия на пути в ВТО // Внешнеторговое право. 2005. № 2; Проблемы и перспективы присоединения России к ВТО / Под ред. С.И. Долгова. М. 2003; Ремчуков К.В. Россия и ВТО. Правда и вымыслы. М., 2002; Шумилов В.М. ВТО: право и система. М., 2006 и др.

провели 8 раундов переговоров о снижении своих тарифов². Российская Федерация будет пользоваться такими сниженными тарифами в других странах в результате применения принципа ГАТТ/ВТО о предоставлении режима наибольшего благоприятствования.

2. Продукция, происходящая из Российской Федерации, при ее экспорте в государства – члены ВТО не будет облагаться повышенными пошлинами и подвергаться никакому менее благоприятному режиму, чем предусмотрено по «праву ВТО» относительно подобной внутренней продукции страны-импортера.

3. Продукция Российской Федерации будет пользоваться всеми преимуществами применения правил ВТО относительно субсидий, демпинга, защитных мер и т.д.

4. Экспортные и импортные операции в Российской Федерации будут осуществляться под эгидой Процедуры разрешения споров ВТО³. Это обеспечит защиту от нарушений прав Российской Федерации односторонними действиями других стран. Одновременно будет создан эффективный инструмент для обеспечения выполнения обязательств другими странами в отношении экспорта из Российской Федерации.

II. Последствия для отношений со странами СНГ.

В настоящее время членами ВТО являются четыре участницы СНГ. Шесть государств: Азербайджан, Беларусь, Казахстан, Россия, Узбекистан и Украина – ведут переговоры о присоединении к ВТО. Таджикистан только начинает процесс присоединения. Туркменистан не направлял заявку о присоединении к ВТО и не имеет статуса наблюдателя в этой организации.

В будущем, когда большинство государств – участников СНГ станут членами ВТО⁴, они будут реализовывать свою торговую политику в соответствии с нормами правовой системы ВТО⁵. При оценке воз-

можных последствий присоединения государств – участников СНГ к ВТО необходимо учитывать следующее.

1. В соответствии с п. 4 ст. XVI Соглашения об учреждении Всемирной торговой организации все страны – члены ВТО должны обеспечить соответствие своего законодательства обязательствам, вытекающим из присоединения к ВТО. Данное требование поможет решить задачу, стоящую перед государствами – участниками СНГ, зафиксированную в Соглашении о создании зоны свободной торговли, а именно – гармонизировать законодательство государств сторон. Это позволит обеспечить предсказуемость в торговле, а также создать условия для ускорения процесса интеграции, как в рамках СНГ⁶, так и в рамках региональных соглашений. Кроме того, вопросы, которые в настоящий момент не урегулированы между государствами – участниками СНГ, будут решаться в соответствии с нормами и правилами системы ВТО. Это позволит не вести дополнительных переговоров с государствами СНГ о разработке соответствующих правил и устранить многие из существующих барьеров на пути свободного перемещения товаров⁷ и услуг на внутреннем и внешнем рынках⁸.

2. В ситуации, когда все или большинство стран государств – участников СНГ будут членами ВТО, открываются большие возможности для проведения единой политики и отстаивания своих интересов на мировом рынке⁹ (например, как это делает Европейский союз).

3. Ряд положений правовой системы ВТО (ст. XXIV ГАТТ-1994, Договоренность по толкованию ст. XXIV ГАТТ-1994, ст. V ГАТС) разрешает и определяет условия действия и образования региональных торговых соглашений. В их числе: создание таможенного союза, зон свободной торговли, временных соглашений, которые ведут к образованию таможенного союза или зоны свободной торговли, интеграционных соглашений в сфере торговли услугами. В то же время этот механизм подразумевает соблюдение ряда обязательных требований участниками региональных объединений.

⁶ Подробнее см.: Шишков Ю.В. Интеграционные процессы на пороге XXI века, или почему не интегрируются страны СНГ. М., 2002.

⁷ См.: Сотников А.В. Проблемы взаимной торговли государств – участников СНГ. М., 1997.

⁸ Подробнее см.: Воробьева Н.Г. Международные соглашения ВТО о мерах по защите экономических интересов государств. Дис. канд. юрид. наук. М., 2000; Загашвили В.С. Опыт стран – членов ВТО по защите национальных интересов на внутреннем и внешнем рынках / Под ред. И.С. Королева. М., 2003.

⁹ Максимова М. Заглядывая в XXI век: Европейский союз и СНГ. М., 1998. С. 246.

² Шумилов В.М. Международное экономическое право. Ростов-н-Д., 2003. С. 276.

³ См.: Алфеева Ю.В. Урегулирование международных экономических споров в современном международном праве. Дис. канд. юрид. наук. Казань, 1998; Вельяминов Г.М. Порядок урегулирования споров в ВТО // МЖМП. 1999. № 1; Шепенко Р.А. Механизм разрешения споров в рамках ВТО // Внешняя торговля. 1999. № 3; Шумилов В.М. Разрешение споров в ВТО: процессуальные аспекты // Внешнеэкономический бюллетень. 2004. № 10.

⁴ Подробнее см.: Мантусов В.Б. Процесс вступления стран СНГ в ВТО: опыт, проблемы, перспективы. М., 2002; Аюбян Е.А. Основные проблемы присоединения стран с переходной экономикой к ВТО. М., 2002.

⁵ См.: Калачян К.К. Экономическая интеграция государств – участников СНГ на фоне глобализации мировой экономики (международно-правовые аспекты). Автореф. дис. канд. юрид. наук. М., 2003. С. 3.

III. Последствия для отношений России со странами дальнего зарубежья.

1. Присоединение России к ВТО будет означать, что вопросы торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности будут регулироваться положениями правовой системы ВТО.

2. Посредством присоединения к ВТО устраняется необходимость заключения двусторонних отдельных соглашений с другими странами. Это обеспечивает устойчивую стабильность и предсказуемость ведения международной торговли.

3. России придется пересмотреть действующие торгово-экономические соглашения с третьими странами с целью их приведения в соответствие с правилами ВТО¹⁰. В их числе: Соглашение между Правительством РФ и Правительством Государства Бахрейн о торговле, экономическом и техническом сотрудничестве 1999 г., Соглашение между Министерством торговли США и Министерством торговли РФ о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации 1999 г. В подавляющем большинстве случаев будут устранены возможности дискриминации России, существующие в рамках действующих соглашений.

Что касается **внутригосударственных** последствий вступления России в ВТО, то в ходе переговоров нашим государством были взяты обязательства по снижению тарифов и либерализации нетарифных мер.

Помимо переговоров на рабочем уровне были проведены неформальные двусторонние консультации с основными торговыми партнерами, а также с другими странами, которые активно действуют в рамках ВТО. Эти неформальные консультации помогают понять главные проблемы торговых партнеров, а также предоставляют возможность поделиться с ними своими проблемами. Фактически график проведения таких неформальных консультаций может быть разработан для начальной стадии переговоров, и его через какое-то время снова можно будет использовать по мере продвижения работы на рабочем уровне.

При присоединении к ВТО страна-кандидат принимает на себя определенные обязательства. Можно выделить два главных направления этих обязательств. Во-первых, это обязательства, связанные с необходимостью приведения национального законодательства и практики его применения в соответствие с нормами и правилами правовой системы ВТО. Во-вторых, это согласование в ходе переговоров индивидуаль-

ных обязательств – условий либерализации доступа на рынок товаров и услуг. Именно с этими направлениями принятия обязательств могут быть связаны и основные экономические последствия присоединения страны к ВТО¹¹.

Поэтому анализ последствий присоединения был сосредоточен на: исследовании последствий изменения законодательства в соответствии с нормами и правилами ВТО, как в отношении отражения общих принципов, так и выполнения конкретных требований в области применения инструментов торговой политики; исследовании последствий принятия обязательств по доступу на рынок товаров и услуг; исследовании возможностей использования механизмов защиты внутреннего рынка¹² в случае демпинга¹³ или применения иностранных субсидий.

Соответственно последствия принятия обязательств в рамках процесса присоединения могут носить как качественный характер, например изменение законодательства, так и количественный – например, динамика и соотношение производства и импорта, которые могут быть наблюдаемы и оценены статистически¹⁴.

Анализ возможных обязательств в области изменения законодательства и применения правил торговли в целом показал, что следование нормам и правилам ВТО не создаст существенных негативных экономических последствий. Если применение принципов национального режима и режима наибольшего благоприятствования и приведет к некоторому обострению иностранной конкуренции на внутреннем рынке, то компенсирующим эффектом станет повышение транспарентности в бизнесе, возросший уровень предсказуемости действий властей и устранение неоправданных ограничений на рынке¹⁵.

Обязательства в области применения национального режима также могут касаться порядка применения косвенных налогов при импорте – НДС и акцизов. Очевидно, подлежит пересмотру Решение Совета глав правительств СНГ от 17.01.1997 г. «Об утверждении Положения

¹¹ См.: Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация. М., 2003. С. 61-90.

¹² См.: Загашвили В.С. Опыт стран – членов ВТО по защите национальных интересов на внутреннем и внешнем рынках / Под ред. И.С. Королева. М., 2003.

¹³ См.: Шумилов В.М. Право ВТО и антидемпинговый процесс по законодательству России // Внешнеэкономический бюллетень. 2004. № 7.

¹⁴ См.: Сельцовский В.Л. Экономико-статистические методы анализа внешней торговли. М., 2004.

¹⁵ См.: Оболенский В. Россия и ВТО: возможности повышения конкурентоспособности отечественной продукции // МЭ и МО. 2002. № 5.

¹⁰ Основы торговой политики и правила ВТО. М., 2005. С. 415.

о порядке применения налога на добавленную стоимость и акцизов по поставкам товаров (услуг) по производственной кооперации при расчетах между хозяйствующими субъектами государств – участников Содружества независимых государств»¹⁶, а также имплементирующее его Постановление Правительства РФ от 18.02.1998 г. № 205¹⁷. Будут внесены изменения и в Письмо ГТК РФ от 04.06.2003 г. № 01-06/22880 (ред. от 10.02.2005 г.) «О взимании НДС при ввозе товаров на таможенную территорию Российской Федерации»¹⁸. Возможные изменения порядка взимания этих налогов могут сказаться на размерах поступлений в бюджет, однако они практически не отразятся на размерах импорта и условиях конкуренции иностранных и отечественных товаров на внутреннем рынке.

Налагаемые в рамках ВТО ограничения в использовании ряда нетарифных инструментов регулирования импорта также не приведут, как представляется, к заметным экономическим последствиям, т.к. в настоящее время эти инструменты не практикуются широко. В первую очередь речь пойдет о лицензировании и количественных ограничениях.

Обязательства в рамках ВТО могут затронуть также практику применения таможенных налогов и сборов. В данном случае возможные экономические последствия для импорта будут зависеть в основном от того, каким образом будут устанавливаться и применяться такие сборы, т.к. правила ВТО предусматривают лишь их взаимосвязь с фактическими расходами таможенных органов на осуществление таможенных процедур. Следовательно, страна-член самостоятельно может определить порядок их установления и взимания на основе норм ВТО.

В целом применение норм и правил ВТО в данной области не приведет к принципиальным изменениям механизмов регулирования торговли, а также не вызовет заметного роста импорта и резкого изменения условий конкуренции иностранных и отечественных товаров на внутреннем рынке. Таким образом, выполнение обязательств в области обеспечения соответствия внутреннего законодательства нормам и правилам ВТО и следование ограничениям в отношении использования нетарифных инструментов (их применение пока только продекларировано на законодательном уровне¹⁹) не приведет к заметным отрицательным последствиям для развития производства.

Напротив, изменение законодательства может стать фактором повышения конкурентоспособности российских предприятий за счет устранения некоторых излишних ограничений, формирования здоровой конкурентной среды с равными и недискриминационными условиями ведения предпринимательской деятельности, а также увеличения уровня транспарентности законодательства и мер регулирования.

Основной предпосылкой успешного преодоления сложностей в области трансформации законодательства и использования его преимуществ в рамках ВТО является эффективное продолжение процесса совершенствования законодательства в рамках экономических реформ. Данный процесс практически полностью совпадает с адаптацией законодательства к нормам и правилам правовой системы ВТО²⁰. Речь идет прежде всего об устранении излишнего административного давления на предприятия и повышении степени прозрачности всего законодательства. Так, например, обеспечение соответствия нормам и правилам ВТО законодательства в области применения технических барьеров в торговле (ФЗ от 27 декабря 2002 г. № 184 «О техническом регулировании»²¹) может способствовать повышению конкурентоспособности российских компаний на внутреннем и внешнем рынке.

Основные последствия, которые в принципе могут возникнуть в данной области, можно суммировать следующим образом.

Во-первых, можно рассчитывать на упрощение процедур, связанных с ввозом и доступом иностранных товаров на рынок. Вместе с тем новое законодательство само по себе не предусматривает какое-либо нарушение баланса в обременительности процедур в пользу иностранных товаров. Предусматривается возможность более жесткого контроля за соблюдением технических требований и более жесткой ответственности за их нарушение.

Применение таких принципов ВТО, как недискриминация, минимизация обременительных процедур и расходов, по всей вероятности, приведут к снижению административного давления на предпринимателей на внутреннем рынке. Поскольку объем производства и реализации местных товаров существенно больше, чем импортных, логично ожидать некоторого повышения конкурентоспособности тех российских предприятий, которые смогут снизить затраты на выполнение обязательных требований. В-третьих, речь идет о последовательной

²⁰ Там же. С. 172.

²¹ СЗ РФ. 2002. № 52 (ч.1). Ст. 5140.

¹⁶ «Российская газета» («Экономический союз»). 1997. № 22.

¹⁷ СЗ РФ. 1998. № 8. Ст. 956.

¹⁸ Таможенные ведомости. 2003. № 8.

¹⁹ Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России / Под ред. И.П. Фаминского. М., 2004. С. 172.

унификации и гармонизации системы стандартизации²² и технических требований в РФ и международных стандартов, руководств и рекомендаций. Теоретически это должно привести к повышению качества и конкурентоспособности российских товаров. При этом обязательства по унификации не являются безусловными. Соглашение предусматривает унификацию только тогда, когда это не противоречит национальным целям технического регулирования.

Благодаря тому, что будет существенно повышена степень транспарентности законодательства и процессов принятия решения, а также обеспечено формальное соответствие законодательства требованиям и правилам ВТО, создаются благоприятные условия для профилактики торговых конфликтов, связанных с применением мер технического регулирования. В особенности это относится к применению ветеринарных, санитарных и фитосанитарных мер. Благодаря выравниванию условий применения мер административного регулирования в РФ и конкурирующих странах (практически все страны – конкуренты РФ на мировом рынке являются членами ВТО), устраняются возможные элементы искусственного снижения конкурентоспособности российских товаров из-за существования элементов дискриминации и необоснованных ограничений во внутреннем законодательстве.

В целом эффект от упрощения и гармонизации системы технического регулирования может проявиться в следующем: упрощение и рационализация процедур подтверждения соответствия; ускорение оборачиваемости средств; повышение конкурентоспособности продукции за счет более гибкой системы технических требований и гармонизации национальных и международных требований; повышение инвестиционной привлекательности экономики; снижение расходов и устранение дублирования в области надзора и контроля за соблюдением требований; уменьшение числа документов и повышение степени прозрачности системы технического регулирования.

Результаты подробного количественного анализа последствий принятия обязательств в области доступа на рынок указывают на то, что возникновение существенных негативных последствий является маловероятным. Ключевыми факторами, которые будут определять темпы развития промышленности в целом и отдельных отраслей, будут те, которые непосредственно не связаны с возможными обяза-

тельствами в рамках ВТО. Это прежде всего факторы внутриэкономического характера. При этом можно предположить, что возможные изменения условий доступа на рынок иностранных товаров не скажутся радикально на условиях конкуренции отечественных и иностранных товаров на внутреннем рынке и не приведут к существенным отрицательным последствиям для экономики.

Приведенные выводы справедливы для всех рассмотренных основных сценариев принятия индивидуальных обязательств (т.е. не связанных с изменением законодательства в соответствии с общими нормами и правилами ВТО): установление в течение переходного периода импортных пошлин на уровне связывания в соответствии с тарифными предложениями, замораживание пошлин на текущем уровне с последующим снижением в соответствии с тарифными предложениями в течение переходного периода (т.е. установлении фактического уровня пошлин ниже предлагаемых уровней связывания), вариант сценария с учетом возможных изменений практики взимания НДС и таможенных сборов.

Изменения торгового режима не вызовут более существенных изменений тарифной системы, чем те, которые наблюдались в последние годы. Очевидно, что при условии сохранения тенденции к экономической стабилизации и дальнейшей адаптации предприятий к условиям открытой рыночной экономики последствия таких изменений тарифной системы не будут чувствительными для экономики.

В качестве важнейшего и принципиального вывода следует указать на то, что ни для одной отрасли фактор присоединения к ВТО не ведет к падению или стагнации производства на фоне общей тенденции к экономическому росту. Даже в случае некоторого незначительного замедления роста тенденция к расширению производства сохраняется.

В области доступа на рынок услуг положительные последствия либерализации международной торговли проявляются в большей степени, чем в торговле товарами. Это обусловлено прежде всего тем, что производство и торговля услугами в РФ находятся еще в стадии становления, и пока не сложилась система привязки ресурсов к конкретным секторам услуг. Более высокая подвижность ресурсов позволяет в большей мере воспользоваться преимуществами либерализации внешней торговли. Кроме того, при общем низком уровне развития сектора услуг приток иностранных капиталов и расширение деятельности иностранных поставщиков услуг способны оказать положитель-

²² Григорян С.А. Международно-правовая система ВТО и интересы России. Дис. д-ра юрид. наук. М., 2000. С. 123.

ное стимулирующее воздействие. При этом, разумеется, возможно ухудшение положения на рынке и ослабление конкурентных позиций некоторых российских поставщиков услуг. Однако эти трудности могут испытывать отдельные фирмы, но не экономика в целом.

Важно также отметить, что изменение условий доступа на рынок в результате переговоров затронет лишь некоторое число секторов услуг и компонентов системы инструментов регулирования. В отношении большинства секторов услуг и инструментов регулирования заметного изменения практики применения мер и ограничений не произойдет, поскольку они не являются предметом обсуждения в ходе переговоров по доступу на рынок и не входят в сферу обязательств в рамках Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС).

В области применения мер защиты внутреннего рынка (антидемпинговые, компенсационные и защитные меры) основные трудности будут связаны с необходимостью обеспечения юридической и процедурной чистоты и четкости применения мер при повышении активности и увеличении масштабов их использования. При этом возникнет потребность в дополнительных расходах, как на уровне частных компаний, так и государства, а также дополнительных инвестиций в создание юридической и консультационной инфраструктуры, подготовку кадров соответствующей квалификации²³.

Таким образом, присоединение к ВТО будет способствовать возникновению ряда структурных изменений, которые могут благоприятствовать созданию условий для повышения конкурентоспособности российских предприятий. Обязательства в рамках юридической системы ВТО в целом не требуют радикального изменения системы законодательства и регулирования предпринимательской деятельности в РФ.

Присоединение к ВТО не потребует и отказа от развития регионального сотрудничества в рамках СНГ. Вместе с тем в результате присоединения члены СНГ получают дополнительные стимулы к развитию сотрудничества с третьими странами, а юридические формы регионального сотрудничества станут более четкими и определенными. Это, в свою очередь, во многом избавит сотрудничество в рамках СНГ от политических элементов и потребует конкретизации его экономических компонентов, что в целом в сочетании с развитием отношений с третьими странами приведет к рационализации регионального сотрудничества в рамках СНГ.

²³ См.: Долгов С.И., Дюмулен И.И. Присоединение России к ВТО и проблемы подготовки кадров // Проблемы и перспективы присоединения России к ВТО / Под ред. С.И. Долгова. С. 165-176.

Иностранцы торговые партнеры не получают радикальных преимуществ по сравнению с российскими предприятиями при условии, что политика в отношении российских предприятий и регулирования предпринимательской деятельности на внутреннем рынке не будет более дискриминационной, чем в отношении деятельности на мировом рынке, и в целом будет отвечать общим недискриминационным принципам, которые заложены в основу правовой системы Всемирной торговой организации.

International Legal and Domestic Consequences of Russia's Accession to the World Trade Organization (Summary)

*Sergei V. Komendantov**

The subject-matter of the article is the accession of Russia to the WTO and its possible consequences. Lately there has been a heated discussion on the issue. The problem includes international legal and domestic aspects. Thus, the whole range of consequences should be divided into two groups correspondingly – international legal and domestic consequences. Considering the international legal consequences of Russia's accession to the WTO, the author of the article points out some general advantages of the accession and its influence on Russia's relationship with the CIS neighbors and other countries. As for domestic consequences, Russia took the responsibility to reduce tariffs and liberalize the non-tariff sphere.

The consequences of the accession to the WTO are closely connected with the responsibilities that a candidate country assumes. These responsibilities may be divided into two groups. Firstly, these are the responsibilities linked with national legislation, which is to be brought in line with the norms and rules of the WTO legislation. Second come individual responsibilities, which presuppose liberalization of goods' access to the market of the future member country. The consequences of Russia's accession to the WTO are the following: simplification of the foreign goods' import to the market, stiffer control over technical requirements and stricter punishment for their violation, the decrease in administrative pressure on businessmen

*Sergei V. Komendantov – Ph.D. in Law, lecturer at the Voronezh State University, member of the Russian Association of International Law.

on the domestic market, the increase in the number of Russian companies that are competitive on the market, consequent unification of Russian and international trade standards. The result of these changes should be the creation of favorable competitive environment on the Russian market and the improvement of the quality of national goods. The author of the article points out that considerable negative consequences are least probable.

ОЭСР и офшорные финансовые центры

*Петченко М.А.**

*Семенко К.Н.***

Международно-правовое регулирование, развиваясь, вторгается в область отношений, регулируемых национальным правом и «все более эффективно гармонируется с национально-законодательным»¹ регулированием. В рамках международного финансового права, являющегося подотраслью международного экономического права, складывается комплекс международно-правовых норм, оказывающих регулирующее воздействие на офшорные финансовые центры, создание и деятельность которых регулируется национальным законодательством государств, создающих на своей территории льготные налоговые режимы. Как указывает проф. В.М. Шумилов «многие аспекты таких режимов также уже находятся «под руководством» международного права или могут быть интернационализированы в перспективе»². Проблематика развивающегося международно-правового регулирования деятельности офшорных финансовых центров, по нашему убеждению, требует более подробного изучения.

В рамках различных международных организаций в последнее время значительное внимание стало уделяться международно-правовому регулированию деятельности офшорных финансовых центров³. Это обусловлено глобальными масштабами проблем, которые зачастую сопровождают деятельность многих таких центров. Среди основных можно выделить отмывание доходов, полученных преступным путем, финансирование терроризма, предоставление «удобного флага» для регистрации морских судов, пагубные налоговые практики и ряд дру-

* Петченко Максим Александрович – аспирант кафедры Международного права МГИМО (У) МИД РФ.

** Семенко Константин Николаевич – адвокат.

¹ Торкунов А.В. Россия и международное право: материалы международной конференции, посвященной 100-летию Ф.И. Кожевникова / Под ред. А.Н. Вылегжанина, Ю.М. Колосова, Э.С. Кривчиковой. М., 2006. С. 5.

² Шумилов В.М. Международное финансовое право. М., 2005. С. 45.

³ См. например: Международно-правовое регулирование деятельности офшорных финансовых центров. Петченко М.А. // Юрист-международник. 2006. № 2.